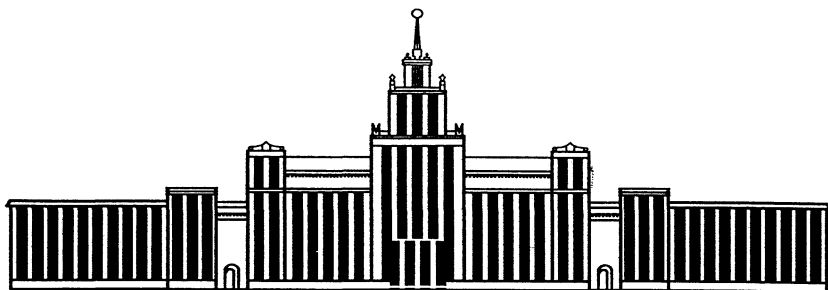

МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ



ЮЖНО-УРАЛЬСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ

У02.я7
Б725

А.В. Боброва

ИСТОРИЯ И МЕТОДОЛОГИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ НАУКИ

Конспект лекций

Челябинск
2013

Министерство образования и науки Российской Федерации
Южно-Уральский государственный университет
Кафедра финансового менеджмента

У02.я7
Б725

А.В. Боброва

ИСТОРИЯ И МЕТОДОЛОГИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ НАУКИ

Курс лекций

Челябинск
Издательский центр ЮУрГУ
2013

ББК У02(0).я7
Б725

*Одобрено
учебно-методической комиссией факультета
экономики и предпринимательства*

*Рецензенты:
Белкин В.Н., Панков Д.А.*

Боброва, А.В.

Б725 История и методология экономической науки: курс лекций /
А.В. Боброва – Челябинск: Издательский центр ЮУрГУ, 2013. – 56 с.

Курс лекций систематизирует материалы в области истории развития экономических учений, выделяет основные положения, объект и предмет исследования ведущих научных экономических школ от Древнего мира до современного периода, характеризует методологию научного исследования каждой экономической школы, представляет современные методы научных исследований в области экономики.

Курс лекций предназначен для магистров по направлениям «Экономика», «Менеджмент» для всех программ и позволяет, изучив дисциплину «История и методология экономической науки», создать базу для подготовки магистерской диссертации, а именно, по истории и теории объекта магистерской диссертации, по методологии научного исследования данного экономического объекта.

ББК У02(0).я7

ВВЕДЕНИЕ

Смена теорий в экономике вызвана не только временным фактором и новыми разработками экономистов, но и **социально-экономическими проблемами общества**.

Предмет истории экономической науки – процесс возникновения, развития и обновления знаний и концепций в теориях экономистов для выявления устойчивых закономерностей в сфере хозяйственной жизни.

Изменения положений экономической науки носят **спиралевидный характер** (многократной спирали), когда основные элементы одной теории становятся базисом для другой (табл. 1). В последнем столбце таблицы 1 даны ссылки на **идентичные положения** более поздних теорий по отношению к предыдущим периодам. Данные основаны на первоисточниках и обзорах экономических исследований современных авторов.

При разработке современных теорий нецелесообразно отказываться от опыта, накопленного в мировой экономической теории. Необходим анализ положений теорий для дальнейшего накопления положительных тенденций и отказа от неэффективных методов реализации теории в практике государств. **Например**, считается, что классическая экономическая теория А. Смита и Д. Рикардо на современном этапе несостоятельна, так как на практике приводила к изъятию четверти совокупного дохода страны. В 2008 году (последний год, когда доходы бюджета законодательно подразделялись на налоговые и неналоговые) налоговые доходы консолидированного бюджета России составили 25,7% ВВП, с учетом неналоговых доходов – 40,2% ВВП. Следовательно, экономическая система России в этот период была основана на классической экономической теории.

Несмотря на существенные различия теорий, есть принципиальные тезисы, объединяющие их в **единую цепь развития экономической мысли**:

- 1) теории Древнего мира и теория справедливой цены основывают развитие экономической теории на разделении труда;
- 2) на положениях теории справедливого обмена выросли две концепции стоимости: стоимость товара в затраченном на него труде (классическая теория) и стоимость товара в полезности благ (теория справедливой цены);
- 3) теория обмена, общественного договора и атомистическая рассматривают отношения налогоплательщика и государства как двустороннее соглашение;
- 4) меркантилизм и теория страховой премии сходились в том, что для благосостояния страны необходимо поддерживать низкую заработную плату на основе стимулирования роста населения, а также регулировать ввозные (более высокие для защиты внутреннего производителя) и вывозные пошлины;
- 5) классическая теория, независимо от автора, рассматривала труд, как меру меновой стоимости и не связывало ренту с ценой товаров;
- 6) теория обмена, общественного договора и атомистическая теория рассматривают отношения налогоплательщика и государства как основное и двустороннее соглашение;

Таблица 1

Факторно-временная систематизация экономических теорий

№ п/п	Наименование теории	Авторы	Период	Основные положения теории	Аналоги
Общие экономические теории					
1	Теории Древнего мира [6]	Платон Ксенофонт	Древний мир (428–347 н.э.) до (430–354 н.э.)	1) Разделение труда в общине из разносторонности потребностей, «работник должен приспосабливаться к делу, а не дело к работнику», 2) «человек делает лишь одно дело, соответствующее его склонностям», «вещь производится легче, лучше, в большем количестве», то есть повышается качество потребительской стоимости, 3) разделение труда внутри мастерской	
2	Теория справедливого обмена [14]	Аристотель	Древнегреческий период (384–322 н.э.) до	1) Разделение труда; 2) деньги – средство обмена, источник приобретения, процент от денег – ростовщичество, 3) обмен возможен лишь при взаимной потребности, 4) товары не имеют потребительной стоимости для владельцев и имеют ее для не владельцев, 5) два товара, подлежащие обмену, должны быть равной стоимости	1.1
3	Теория справедливой цены [19]	Ф. Аквинский И. Бентам (последователь)	Средние века (1225–1274) (1748–1832)	1) Разделение труда, 2) потребительная стоимость товара – в полезности благ, товары оцениваются только в их отношении к человеческим потребностям, 3) незаконность процента на ссуженные деньги,	1.1, 2.1 2.3 2.2

Продолжение табл. 1

№ п/п	Наименование теории	Авторы	Период	Основные положения теории	Аналоги
4	Меркантилизм [7]	Кромвель Ж.Б. Кольбер Д. Стюарт Р. Кантильон	Новое время (1626–1712) (1619–1683) (1712–1780) (1680–1734)	4) прибыль – вознаграждение за риск предпринимателя (улучшение товара, хранение, перевозка), как цель, ее оправдывают содержание семьи, помощь, пожертвования на оборону, 5) налоги – покупка военной и юридической защиты, 6) между государством и гражданами договор 1) Золото и серебро – преимущественная и даже исключительная форма национального богатства, 2) высокая норма процента является препятствием к росту богатства, 3) чрезмерная конкуренция приводит к невыгодному для страны соотношению цен на экспортные и импортные товары, которые не должны быть слишком дешевыми, 4) недостаток денег – причина безработицы, 5) колонизация – создание новых рынков, торговый баланс должен быть с превышением вывозимых товаров над ввозимыми, минимальные вывозные пошлины, 6) ремесла более выгодны, чем природные богатства, основа роста, 7) необходима поддержка роста населения или регулирование миграционной политики для удержания низкой заработной платы, 8) рост количества денег поднимает уровень цен, меняет их структуру в зависимости от первоначальных получателей	

Продолжение табл. 1

№ п/п	Наименование теории	Авторы	Период	Основные положения теории	Аналоги
5	Теория общественного (публичного) договора	Т. Гоббс Б. Спиноза Ж.-Ж. Руссо	Эпоха просвещения (1588–1679) (1632–1677) (1712–1778)	1) Налоги рассматриваются сквозь призму природы государства, 2) между государством и гражданами практически договор, 3) налоги – цена, которой покупается общественный мир	3.6 3.5
6	Атомистическая теория [15]	С. де Вобан Ш. Монтескье О. Мирабо	Эпоха просвещения (1633–1707) (1689–1755) (1749–1791)	1) Налоги – плата за услуги государства, 2) нельзя отказываться ни от налогов, ни от услуг государства, не может быть защиты без доставляемых ему средств, 3) «доходы государства надо соизмерять не тем, что народ может давать, а тем, что он должен давать», «государство может подождать, пока достигшие материального благосостояния подданные обогатят его», 4) низшие слои общества обременены налогами, высшие – нет, 5) замена всех налогов одним – десятиной, 6) наименее опутимы налоги на товары	3.5
7	Классическая политическая экономия Франции [12]	П. Буагильбер	XVII в. — XVIII в. (1646–1714)	1) Развитие сельскохозяйственного производства как основы экономического роста и богатства страны, 2) деньги – всеобщее средство; 3) «богатство не в приумножении денег, а в росте производства благ», 4) паритет пролаж и покупок,	2.2

№ п/п	Наименование теории	Авторы	Период	Основные положения теории	Ана- логи
9	Классическая теория [22]	А. Смит	Конец XVIII в. – XIX в. (1723–1790)	1) Налоги – один из видов (основной) государственных доходов на содержание правительства, 2) «невидимая рука» создания общественного блага через стремление отдельных личностей к собственной выгоде путем наиболее выгодного вложения капитала, 3) разделение труда, вызывающее создание механизмов и экономии рабочего времени, 4) «налоги – признак не рабства, а свободы для выплачивающего их», 5) налоги должны соответствовать доходу, которым пользуются подданные под покровительством государства, 6) правительство осуществляет развитие рыночной экономики, когда неналоговые доходы уменьшаются, охраняет право собственности, 7) остальные расходы (дороги, суды) осуществляются за счет сборов (пошлин) с заинтересованных лиц, которые несут возмездный характер и не могут относиться к налогам, 8) налоги не выполняют никакие другие функции (регулирование экономики, плата за услуги и другие), то есть нейтральность налогов, 9) исследования теории направлены на выработку принципов справедливости взимания налогов, шкалы налоговых ставок, 10) ориентация на косвенные и имущественные налоги,	7.5 1.1, 2.2, 8.14

Продолжение табл. 1

№ п/п	Наименование теории	Авторы	Период	Основные положения теории	Аналоги
				11) ограничение государственных расходов, сбалансированный бюджет, 12) потребительная стоимость товара – в затраченном труде, 13) разделение стоимости на потребительную и меновую, 14) труд – единственно всеобщая точная мера стоимости (трудовая теория стоимости), 15) рента не связана с ценой продукции, 16) процесс «производство – обмен – распределение – потребление – воспроизводство» – непрерывный цикл (замкнутый цикл в течение года, разомкнутый с накоплением капитала в динамике), 17) введение понятия валового дохода страны и чистого дохода (за вычетом издержек по восстановлению основного и оборотного капитала), 18) понятие денежного фонда общества, не входящего в валовой или чистый доход, 19) деление капитала на основной (улучшение земли, покупка инструментов) и оборотный (изготовление или приобретение товаров для перепродажи, наиболее активен в процессе воспроизводства)	2.4 8.10
10	Теория народонаселения [14]	Т.Р. Мальтус	Конец XVIII в. – XIX в. (1766–1834)	1) Народонаселение ограничивается средствами существования (прямопропорциональная зависимость без чрезвычайных препятствий),	

Продолжение табл. 1

№ п/п	Наименование теории	Авторы	Период	Основные положения теории	Аналоги
				2) при отсутствии сдерживающих факторов население удваивается каждые 25 лет, то есть в геометрической прогрессии, средства существования могут расти в арифметической прогрессии (противоречие: снижение рождаемости в развитых странах, возрастной сдвиг), 3) стремление к росту населения сдерживается предупредительными (нравственное воздержание, необходимость для современных слабых развитых стран) и разрушительными (плохие условия жизни и труда, несчастая, реальность слаборазвитых стран) препятствиями, 4) бедность вызвана чрезмерным ростом населения (противоречие: одна из причин, а не следствие)	
11	Классическая теория [16]	Д. Рикардо	Конец XVIII в. – XIX в. (1772–1823)	1) Закон убывающей отдачи от приращений капитала и труда, примененных к фиксированным участкам земли (дополнительное количество продуктов получается при затратах большего труда с временным приостановлением при совершенствовании машин), 2) учение о ценности товаров: меновая ценность (среднее, но не рыночное соотношение) устанавливается затраченным на производство товаров трудом, кроме редких товаров, и другими факторами, 3) в основании распределения между классами (зарботная плата, прибыль, рента) – трудовая теория ценности, 4) незначительные колебание заработной платы (рыночная цена труда) под влиянием спроса и предложения,	9.14

Продолжение табл. 1

№ п/п	Наименование теории	Авторы	Период	Основные положения теории	Аналоги
				5) понятие естественной цены труда (минимально необходимой), различающейся по странам; ее устойчивость (невозможность улучшения положения рабочего класса из-за закона конкуренции, антагонизма прибыли и заработной платы), 6) отсутствие зависимости (антагонизма) между рентой и заработной платой, определение ренты качеством земель, отсутствие связи ренты и цены товара, 7) норма процента не зависит от учетного процента центрального банка, количества и стоимости денег, определяется нормой прибыли, возможной к получению при затрате капитала	9.15
12	Теория рынка [23]	Ж.Б. Сэй	Конец XVIII в. – XIX в. (1776–1832)	1) Если какие-либо продукты, способные удовлетворять человеческим потребностям, не находят сбыта, причина – в недостатке других продуктов, которые можно обменять на данные (деньги только обслуживают обмен), 2) при уменьшении спроса на одни товары повысится спрос на другие товары, в том числе для производительного потребления, производство прекращается при перепроизводстве товаров, 3) перепроизводство хотя бы одного из товаров, при котором альтернативное вложение капитала в другой товар приведет к его перепроизводству, то есть невозможность общего перепроизводства (противоречие: периодические кризисы), в том числе, капитала (противоречие: избыточный капитал не распределялся между капиталистом и рабочими), 4) труд не создает материю, а создает полезность	

Продолжение табл. 1

№ п/п	Наименование теории	Авторы	Период	Основные положения теории	Аналоги
13	Теория «налогового права» [25]	Н.И. Тургенев	Начало XIX в. (1789–1871)	1) Налоги государства служат признаком образованности, 2) необходимость налогов, но народное согласие на их взимание 3) налог – средство к достижению цели общества или государства, 4) невозможность единого налога, 5) льготы по налогам, особенно, имущественным, 6) возможность вводить чрезвычайные налоги, 7) таможенная пошлина как налог, жесткие правила ее взимания 8) негативные факторы пошлины с потребления, 9) падение налогов с плательщиков на других лиц, 10) общее негативное воздействие налогов	
14	Теория наслаждения (экономисты - романтики) [21]	Ж.Ш.Л. Симонди П.Ж. Прудон	Начало XIX в. (1773–1842) (1809–1865)	1) Налоги – цена за наслаждения, полученные от общества, 2) в понятие наслаждения входит не только возможность обладания богатством, но и хорошими дорогами, образованием детей и другое, 3) между государством и гражданами негласное соглашение, 4) налоги должны соответствовать выгодам от общества, прогрессивное налогообложение, 5) принцип государственного вмешательства в экономику, так как свободная конкуренция приводит к бедности рабочих, но как предположение – возврат к патриархальному строю с разукрупнением производства,	3.6, 5.2 6.3, 9.5

Продолжение табл. 1

№ п/п	Наименование теории	Авторы	Период	Основные положения теории	Аналоги
				6) превращение наемных рабочих в собственников, 7) налоги необходимы для социальной политики государства и собственников, 8) рост массы товаров приводит к ориентации на внешние рынки из-за отставания роста доходов рабочих от роста массы товаров, 9) сущность экономического кризиса – в перепроизводстве товаров, в отсутствии равновесия спроса и предложения, 10) истинная цель хозяйства – повышение благосостояния населения, 11) чрезмерная рождаемость – причина бедности населения	
15	теория страховой премии [13]	У. Петти Дж. Мак – Куллох А. Тьер	начало XIX в. (1623–1687) (1789–1864) (1797–1877)	1) налоги – платежи на случай наступления риска, страховка от войн, кражи и других факторов, 2) государство не выплачивает страховых сумм, а расходует средства от налогов на оборону, охрану правопорядка и другие цели, то есть налоги пропорциональны расходам, 3) преимущество косвенного налогообложения, 4) национальный доход равен национальным расходам, 5) земля и труд как первичные факторы производства, 6) прирост населения как критерий национального процветания с поддержанием низкой заработной платы, 7) предложение денег регулируется автоматически, приспосабливаясь к торговле, через изменение скорости обращения денег,	10.4 9.4 9.10 11.2 4.7

Продолжение табл. 1

№ п/п	Наименование теории	Авторы	Период	Основные положения теории	Аналоги
				8) увеличение пошлин на импортируемые товары для поддержания внутреннего производства, 9) золото – товар со своей собственной стоимостью, 10) оправдание процента как платы за неудобство при невозможности истребовать средства до наступления определенного срока, 11) количество денег, необходимых для торговли, определяется частотой меновых актов и размерами платежей	4.3
16	Утопический социализм [15]	К.А. де Р. Сен-Симон Ш. Фурье Р. Оуэн	Начало XIX в. (1760–1825) (1772–1832) (1771–1858)	1) Учение об общественном классе на основе экономических и интеллектуальных признаков и о классовой борьбе, 2) термин «индустриализация» как фактор устранения бедности, 3) сосредоточение средств производства в руках государства, распределение их между производителями по принципу: от каждого – по способностям, каждой способности – по ее делам, 4) отмена налогов для трудящихся, 5) производственная и потребительская ассоциация (группа людей), 6) национальный объединенный профсоюз	
17	Историческая школа (основатели) [20]	Ф. Лист А. Мюллер	Середина XIX в. (1789–1846)	1) Законодательные вопросы: торговый союз германских государств, утверждение ежегодного бюджета, 2) свобода международной торговли – космополитическая идея, 3) совершенствование национальных особенностей, достижение одного уровня культуры и могущества различными странами и только потом консолидация,	

Продолжение табл. 1

№ п/п	Наименование теории	Авторы	Период	Основные положения теории	Аналоги
				4) преобладание политической силы и богатства одной нации ведет к подчиненности другой нации (в продолжении – «ловушка глобализации» и теория «конечных стран», без ресурсов развития), 5) производительные силы зависят не столько от труда, сбережений, нравственности и способностей индивидов, сколько от национально-го единства, разделения труда, кооперации, 6) стадии национально-экономического движения нации: состояние дикости, пастушеское, земледельческое, земледельческо-мануфактурное, земледельческо-мануфактурное и коммерческое, 7) оптимальность таможенных пошлин, рост ввозных пошлин приводит к снижению качества отечественных товаров, их увеличение возможно при преобладании прироста ввозных товаров	
18	Маржинализм (австрийская школа) [5]	Г.Г. Госсен К. Менгер Е. фон Бем-Баверк Б.Ф. фон Визер	Конец XIX в. (1810–1858) (1840–1921) (1851–1914) (1851–1926)	1) Предельная полезность со стороны спроса, перенесенное субъектом значение блага (важность только при потреблении), 2) прогрессивность и пропорциональность в налогообложении, 3) принцип убывания предельной полезности (насыщения от удовольствия), 4) отказ от первичности производства и формирования цены по теории предельной полезности (ценности материальных благ не с точки зрения покупательной способности, но благополучия субъекта, не прошлые затраты, а будущая полезность),	

Продолжение табл. 1

№ п/п	Наименование теории	Авторы	Период	Основные положения теории	Аналоги
				5) определение экономических категорий через предпочтения субъекта: например, сущность процента в разной оценке субъектом настоящих и будущих благ, 6) высокая роль знаний субъекта, 7) учет фактора времени, отсутствие равновесия в обмене – следствие ошибок субъекта (временной неопределенности), 8) неэкономические блага не имеют ценности, 9) принцип упущенной выгоды трактуется как разница между ценой продукта и менее важных альтернативных к производству продуктов, 10) введение термина «государственное планирование», 11) изменения в технических условиях производства подразделяют: технический прогресс и техническое улучшение в небольших масштабах, 12) производительные средства должны оцениваться на основе предельного дохода от производства при максимальном использовании производительных средств	
19	Теория общественной жертвы [28]	Г. Торнтон Д.С. Милль Б. Мильгаузен Н. Канар	Конец XIX в. (1760–1815) (1806–1873)	1) Принудительность – основной принцип платежей, чрезмерность налогов и взяточничество чиновников, 2) налоги – пожертвования граждан государству, 3) основной закон экономического рынка любого государства – закон свободной конкуренции, 4) предмет исследования политической экономии – богатство, создаваемое путем производства,	

Продолжение табл. 1

№ п/п	Наименование теории	Авторы	Период	Основные положения теории	Аналоги
				5) факторы производства: труд, капитал, материалы и двигательные силы природы (земля), производительность которых – также вопрос для изучения политической экономии, 6) соотношение мелкого (индивидуальный предприниматель) и крупного (акционерное общество) производства зависит от размеров рынка, преимущества есть у того, и другого, 7) разделение труда на производительный (полезность, воплощенная в материальных предметах или труд, приводящий к увеличению производства) и непроизводительный, 8) регулирование рождаемости для поддержания заработной платы, но и рост прожиточного минимума через повышение уровня жизни, 9) капитал – часть, используемая на новое производство, возможен не используемый капитал, 10) деление капитала на основную и оборотный, 11) производство ограничено не размером рынка (нехваткой потребителей), а нехваткой производителей и производственной мощности: расширение объема производства ведет к дополнительной занятости и росту заработной платы, то есть к увеличению спроса на товары и услуги, 12) накопление – принесение в жертву настоящей выгоды ради будущей, сбережения – источник капитала, 13) норма прибыли зависит от стоимости труда (заработной платы плюс эффективность труда плюс стоимость предметов,	1.1, 12.4 10.1 9.19

Продолжение табл. 1

№ п/п	Наименование теории	Авторы	Период	Основные положения теории	Аналоги
				приобретаемых на зарплату) обратно пропорционально, 14) рента не образует издержек производства, это – разница полученного с этого участка продукта и затратами по обработке худшего участка, 15) теория стоимости: стоимость относительна, невозможно постоянное повышение всех стоимостей, рыночная стоимость зависит от спроса и предложения (спрос равен предложению), стремится к естественной стоимости, монополия стоимость определяется редкостью, 16) совместное рассмотрение предложения спроса и равновесной цены в рамках функционального анализа, в том числе на международном уровне, 17) кредит, как отражение уровня товарных сделок и накопления, влияет на уровень цен, 18) влияние стабильности платежного баланса на стабильность цен	9,15, 11.6
20	Марксизм [26]	К. Маркс	Конец XIX в. (1818–1883)	1) Стоимость измеряется заложенным в ней трудом, поэтому товары, подлежащие обмену, должны быть равной стоимости, 2) капиталистический способ производства историчен, сменяем, 3) формула $ДП - Т - Д2$, применимая и к сфере производства, 4) капитал состоит из сумм на средства производства (постоянный капитал) и сумм на рабочую силу (переменный капитал), в процессе производства создающий прибавочную стоимость (переменный капитал),	2.5

Продолжение табл. 1

№ п/п	Наименование теории	Авторы	Период	Основные положения теории	Аналоги
				5) отрасли, в которых преобладает переменный капитал, дают более высокий процент прибыли, 6) отчуждение труда рабочих в машинном производстве, труд является товаром, 7) социальная структура общества, как базис (производство) и надстройка, которая может не соответствовать базису, 8) эволюционная и революционная смена общественно-экономической формации (переход к общественной собственности) из-за кризисов, 9) глобализация мировой экономики	17.4
21	Маржинальные концепции, лондонская школа [23]	У.С. Джеванс Л. Вальрас В. Парето	Конец XIX в. –начало XX в. (1835–1882) (1834–1910) (1848–1923)	1) Осуждение принципа свободной конкуренции, прагматический подход к государственному вмешательству, 2) ценность целиком зависит от полезности, 3) экономическая наука должна быть математической, расчеты должны проводиться на основе дифференциальных уравнений, 4) определение различий между общей (товар) и предельной (добавка бесконечно малого количества товара к имеющемуся запасу) полезностью, 5) предельные (конечные) полезности при использовании товара двумя различными способами равны (2-ой закон Госсена), 6) закон отсутствия ценовой дискриминации (в состоянии равновесия на рынке существует единая цена на каждый товар и добавки к нему), 7) арбитраж – способ контроля цен между рынками,	18.1

Продолжение табл. 1

№ п/п	Наименование теории	Авторы	Период	Основные положения теории	Аналоги
22	Историческая школа Германии [20]	В. Рошер Б. Гильдебранд К. Книс	Конец XIX в. –начало XX в. I этап, 40–60 г. XIX в. (1817–1894) (1812–1878) (1821–1898) II этап, 70–	8) труд имеет отрицательную полезность, 9) экономическая теория состоит из: чистой (меновая ценность), прикладной (промышленность) и социальной (распределение), 10)закон Парето: распределение дохода во всех странах и во все эпохи неизменно, 11)разделение кардинальной и ординальной полезности (простое ранжирование интересов, достаточное для выводов теории спроса), 12)концепция оптимальности Парето: экономический оптимум – конфигурация цен, получившая единодушное одобрение, 13)социальный оптимум Парето: он имеет место, когда невозможно улучшить положение одного или многих индивидов, не ухудшив положение других индивидов или хотя бы одного из них 1) Цель национальной политики – не накопление меновых ценностей, а развитие национальных производительных сил, 2) исторический метод подхода к экономике: связь чаяний и борьбы наций с экономическими вопросами, 3) необходимость изучения экономических отношений в прошлом, причем, для всех народов, даже вымерших, сбор фактического материала по истории хозяйства, 4) исторический метод должен быть беспристрастным, выявляя условия, при которых начинания превращаются в зло, 5) небольшая роль теории в практике производства,	

Продолжение табл. 1

№ п/п	Наименование теории	Авторы	Период	Основные положения теории	Аналоги
		Г. Шмоллер К. Бюхер А. Шпитхоф М. Вебер В. Зомбарт	90 г. XIX в. (1838–1917) (1847–1930) III этап, 1/3 XX в. (1864–1920) (1863–1941)	6) капитализм как экономическая система и как форма цивилизации (рациональная наука, право и способ производства, протестантизм)	
23	Неоклассическая теория (маржинализм) [5]	А. Маршалл Дж. Б. Кларк Д. Мид	Конец XIX в. –начало XX в. (1842–1924) (1847–1938) (1863–1931)	1) Основа экономики – денежно-кредитная политика центрального банка, налоговая политика вторична, 2) естественная саморегуляция рынка, нейтральность налогов, 3) цена товара определяется между предельной полезностью и издержками производства, формируется в ходе компромисса между продавцами и покупателями как предельно допустимая со стороны спроса и предложения (закон спроса и предложения, равновесие предельной полезности и предельных издержек), 4) для каждого потребителя по каждому виду товара существует своя кривая спроса, зависящая от его платежеспособности и индивидуального ощущения убывающей полезности (чем ниже цена, тем больше товара готов купить покупатель), 5) чем выше цена, тем меньше предложения на первом этапе, тем больше производится товара, 6) эластичность спроса – его изменение при изменении цены на 1% 7) название: не политическая экономия, а экономика,	9.8, 19.3

Продолжение табл. 1

№ п/п	Наименование теории	Авторы	Период	Основные положения теории	Аналоги
				8) понятия кратковременного и долговременного аспекта, равновесная цена имеет смысл только в определенном периоде, при кратковременных колебаниях цен в долговременном аспекте они держатся на одном уровне, 9) практические следствия по эластичности: если она равна 1 на каком-то участке кривой спроса, изменение цены в пределах этого участка не влияет на сбыт товара, если она меньше 1, цену можно повысить в пределах данного участка кривой без существенного снижения объема продаж (неэластичная кривая), если она больше 1, небольшое снижение цены значительно увеличивает объем продаж, разделение экономической науки на статику (состояние общества, когда производятся одно и то же количество одних и тех же благ одними и теми же способами) и динамику	
24	Институционализм (американское направление исторической школы) [19]	Т. Веблен У. Митчелл Дж.Р. Коммонс Дж. М. Кларк	Начало XX в. (1857–1929) (1874–1948) (1862–1945) (1884–1963)	1) Расширение рамок экономического анализа методами смежных наук, 2) поведение экономического человека формируется под воздействием социальных групп, 3) понятие институционализм – институты (нормы, обычаи поведения в обществе) и институты (закрепление институтов в виде законов, учреждений, организаций), включаемые в анализ, 4) понятие эффективной и совершенной конкуренции, 5) изменение в потребительском спросе приводит к еще большему изменению в инвестиционном спросе, деловой цикл, 6) накладные расходы, внутренняя экономия,	

Продолжение табл. 1

№ п/п	Наименование теории	Авторы	Период	Основные положения теории	Аналоги
				7) антимонопольное законодательство, 8) теория инфляции, 9) экономика не является источником науки, культуры, политики, а равноправным, взаимосвязанным с ними понятием, 10) экономика – часть социальной системы, субъекты следуют социальным нормам, а не предельной полезности, общество первично, 11) экономика – эволюционирующая система, 12) государственное вмешательство в рыночную экономику, издержки, спрос, конъюнктура подвижны, цены консервативны	21.1
25	Кейнсианская теория [8]	Дж.М. Кейнс	Начало XX в. (1883–1946)	1) Налоги – главный рычаг регулирования экономики, а не прямое вмешательство государства; 2) налоги изымают излишние сбережения, мешающие экономическому росту, 3) снижение налогов повышает спрос, а затем цены, то есть порождает инфляцию и бюджетный дефицит, 4) прогрессивное налогообложение для принятия риска производителем при осуществлении капитальных вложений, прогрессивный подоходный налог, 5) мультипликатор накопления через высокую норму процента, 6) теория кредитного цикла: влияние стабильности платежного баланса на стабильность внутренних цен, 7) при росте инвестиций национальный доход возрастает в гораздо большем размере, чем первоначальные инвестиции.	8.8 19.18

Продолжение табл. 1

№ п/п	Наименование теории	Авторы	Период	Основные положения теории	Аналоги
				8) доход – сумма ценности продукта и инвестиций, сбережения – разница дохода и потребления, сбережения равны инвестициям, 9) мультипликатор инвестиций в открытой экономической системе с внешнеторговыми связями складывается на занятости не только в стране инвестиций, но и в других странах, и наоборот, 10) предельная склонность к потреблению падает с приближением к полной занятости, то есть дальнейшее увеличение занятости все труднее обеспечить дополнительным увеличением инвестиций, 11) при росте занятости совокупное потребление, разницу составляют инвестиции (общая теория занятости), 12) новые инвестиции подтягиваются к точке, в которой предельная эффективность капитала становится равной норме процента, то есть график предельной эффективности капитала указывает не на норму процента, а на то, к какому уровню стремится объем новых инвестиций при данной норме процента	
26	Современная теория [9]	К. Викасель	Начало XX в. (1851–1926)	1) Опасность перенаселения и борьба с ним, 2) совершенствование теории полезности, 3) совершенствование теории капитала: роль его формирования, 4) доктрина общественных благ, раскрытие людьми своих предпочтений в рыночных общественных благах,	18.1, 21.2 18.8

Продолжение табл. 1

№ п/п	Наименование теории	Авторы	Период	Основные положения теории	Аналоги
				5) создание концепции связи цен, денег и экономического цикла, 6) в условиях денежного рынка закон равенства спроса и предложения не работает, денежный спрос не связан с предложением товаров (может многократно возрастать, циклическое колебание цен происходит при неизменном количестве денег в обращении, кредит существенно влияет на уровень цен и масштабы торговых сделок, денежная и естественная процентная ставка не совпадают), 7) равновесное развитие экономики возможно при равенстве денежной и естественной ставки, инвестиций и сбережений, стабильности цен, 8) изменение количества денег не является основной причиной изменения цен (не выполняется уравнение $MV=PY$), 9) в совокупном спросе и предложении необходимо различать спрос и предложение на предметы потребления и на средства производства (сбережения и инвестиции), их равенства не достигается одновременно, 10) концепция кумулятивного процесса (ускорение развития), 11) причины экономических кризисов – в накоплении капитала, как инвестиционных благ, не направляемых на потребление, 12) при накоплении капитала изменяется его «ширина» (затраты на возмещение запаса капитальных благ) и «высота» (срок службы производственного капитала), начальное развитие – в форме расширения капитала, при экономическом подъеме	

Продолжение табл. 1

№ п/п	Наименование теории	Авторы	Период	Основные положения теории	Аналоги
27	Теория рынка с несовершенной конкуренцией [4]	Э.Х. Чемберлин Дж.В. Робинсон	Начало XX в. (1899–1967) (1903–1983)	быстрее растет высота капитала при низком уровне процентных ставок (эффект Викарелия) 1) Рыночная цена складывается не при коллективных действиях участников рынка в условиях фактической несовершенной конкуренции, 2) суть монополии – в контроле над предложением, то есть ценой, 3) основа конкуренции – дифференциация товара, каждый продавец – монополист с уникальным товаром, создающий суррогат, то есть монополия и конкуренция – не антигезы (монополистическая конкуренция), 4) признак дифференциации – наличие у продукта реального или воображаемого отличительного признака, связь продавец - покупатель образуется с учетом предпочтений покупателя, 5) неценовые факторы конкуренции: качество товаров и реклама, доход от повторения которой увеличивается не бесконечно, 6) феномен избытка мощности, то есть устойчивое превышение цен над издержками в условиях монополистической конкуренции, устраняющей пенивую конкуренцию, 7) не тождественны издержки производства и отпускная цена производителя, издержки по сбыту и разница розничной цены и цены производителя, издержки производства увеличивают предложение товара, издержки сбыта – спрос на него	

Продолжение табл. 1

№ п/п	Наименование теории	Авторы	Период	Основные положения теории	Аналоги
28	Монетаристская теория (неолиберализм) [27]	Л. Мизес М. Фридман О.У. Филлипс А. Шварц К. Бруннер	50–60 г.г. XX в. (1881–1973) (1912–2006) (1914–1975) (1915–2012) (1916–1989)	1) Налоги воздействуют на денежное обращение, регулирование которого – единственная цель государства, а оно, в свою очередь, – на экономику в целом, 2) налоги изымают излишнюю денежную массу, негативно влияющую на экономику, 3) концепция «отрицательных налогов» для граждан с семейным доходом за чертой бедности, 4) льготы по налогам при обучении детей, образовании, 5) изменение денежной массы предшествует и является причиной изменения номинального национального дохода, депрессия и инфляция обусловлены непредсказуемым поведением денежного предложения, 6) нейтральность денег при долгосрочном равновесии, отсутствие нейтральности денег в краткосрочном и среднесрочном периодах, 7) управление денежной массой центральным банком через привязку денежной эмиссии к золоту и темпам роста ВВП (3...4)% в год, приращение банков к 100% обеспечению депозитов, фиксация ежегодного темпа роста денежного предложения на уровне долгосрочного темпа роста производства, но ограниченное вмешательство государства в экономику (свобода конкуренции), 8) кривая Филлипса: связь между ежегодным процентным изменением заработной платы и денежном выражении и	23.1 25.2 13.5

[illegible]

Продолжение табл. 1

№ п/п	Наименование теории	Авторы	Период	Основные положения теории	Аналоги
31	Стабилизационная теория [3, 17, 18]	П.А. Самуэльсон	Конец XX в. (1915–2009)	1) Фискальная политика – не панацея, но важная часть экономической программы, должна проводиться совместно с денежно-кредитной политикой, 2) государство должно финансировать только реальные расходы, уплаты налогов гражданами должна производиться пропорционально получаемой выгоде, 3) позитивная фискальная политика помогает частично гасить колебания экономического цикла, ведет к высокой занятости и свободе от чрезмерной инфляции (дефляции), 4) основные инструменты фискальной политики – государственные расходы и налоги, 5) автоматическая стабилизация фискальной системы с дополнительными мерами государства, в том числе циклическим изменением налогов, 6) прогрессивные налоги уравнивают распределение доходов, снижают рискованные инвестиции, 7) повышение налогов негативно влияет на занятость, потребительские расходы и экономический рост (ВВП), 8) введение термина налогового мультипликатора ВВП, 9) основные доходы от налогов на личный доход и на прибыль корпораций, то есть прямые налоги, 10) сбалансированный бюджет даже в пределах одного экономического цикла невозможен	14.5, 23.1, 29.1 6.3, 9.5, 14.4 25.4 29.2
Частные экономические теории					

Окончание табл. 1

№ п/п	Наименование теории	Авторы	Период	Основные положения теории	Аналоги
32	Прямого и косвенного налогообложения [2]	-	В разные периоды	1) Баланс прямого и косвенного налогообложения, возможно, как принципа построения налоговой системы, 2) косвенные налоги ухудшают положение масс через рост цен, но уравновешивают равенство всех слоев общества, 3) преобладание прямого налогообложения	
33	Теория единого налога [10]	Физиократы Р. Кантильон В. де Гурнэ Ф. Кенэ	В разные периоды (1680–1734) (1712–1759) (1694–1774)	1) Единый налог – панацея для экономики (рациональность и простота), 2) в основе единого налога – уплата всех налогов из единого источника: чистого продукта (валового дохода) (30%), 3) распределение налога между всеми классами – причина бедности, идет переложение налога на землевладельцев, 4) объект налогообложения – земля, как основное богатство общества, плательщики – землевладельцы, 5) введение единого налога приведет к росту чистого продукта и увеличению налоговых поступлений	6.5
34	Теория вида налогообложения	-	В разные периоды	Применение пропорционального налогообложения для обеспечения демократических начал, прогрессивного – для смягчения социального неравенства [24]	
35	Теория переложения налогов	-	С XVII в.	1) Распределение налогового бремени возможно только в процессе обмена, то есть формирования цены, 2) возможно переложение налога юридическим налогоплательщиком на носителя налога	13.9

7) меркантилизм и теория страховой премии сходились в том, что для благосостояния страны в целом необходимо поддерживать низкую заработную плату на основе поддержки роста населения, и что необходимо регулировать ввозные (более высокие для защиты внутреннего производителя) и вывозные пошлины;

8) классическая теория, независимо от автора, рассматривала труд, как меру меновой стоимости и не связывало ренту с ценой товаров;

9) классическая политическая экономия, затем вся классическая теория рассматривала процесс создания всеобщего блага не как осознанную деятельность хозяйственных индивидов, а как бессознательное их стремление к собственному богатству;

10) от теорий Древнего мира до меркантилистов и классической теории подчеркивается важность разделения труда как источника развития;

11) теория меркантилизма и классическая теория идентичны большинством положений (классификация стоимости, теория доходов);

12) теория страховой премии, классическая, неоклассическая и монетаристская теории считают налоги инструментом государства для достижения определенной цели;

13) теория страховой премии и классическая теория ориентируются на косвенные платежи, кейнсианская теория и теория экономики предложения – на прямые;

14) теория народонаселения и теория общественной жертвы призывают к контролю над рождаемостью для удержания заработной платы на определенном уровне;

15) теория общественной жертвы, кейнсианская и некейнсианская теории выдвигают положение о кредитном цикле: влияние стабильности платежного баланса на стабильность внутренних цен (положение, не подтвержденное практикой);

16) теория справедливой цены, общественной жертвы, коллективных потребностей считают налоги неотъемлемым правом государства, вытекающим из его природы;

17) многие теории придерживались либо концепции трудовой стоимости товаров, либо определения цены полезностью (теория предельной полезности), то есть образование двух принципиальных подходов;

18) маржинализм (австрийская школа), маржинальные концепции (лозаннская школа) и современная экономическая теория К. Викселля придерживались теории полезности;

19) теория налогового права и монетаристская теория настаивают на максимальном количестве льгот для физических лиц, теория экономики предложения – для корпораций;

20) кейнсианская и монетаристская теории используют механизм изъятия с помощью налогов излишних финансовых ресурсов;

21) кейнсианская теория, теория экономики предложения и стабилизационная теория базируются на активной роли налогов в экономическом управлении государства для сглаживания колебаний экономического цикла.

Положения, способствующие реализации **принципа справедливости** в каждой теории, характеризуют уровень демократичности и социальной направленности теорий. К таким тезисам можно отнести:

1) рассмотрение теорией справедливого обмена и справедливой цены процента на ссуженные деньги как незаконного, так как деньги, по их мнению, могут одалживаться, но не сдаваться в аренду;

2) в целом теорию обмена и теорию общественного договора для обеспечения равенства субъектов налогообложения как участников соглашения с государством;

3) положение атомистической теории, что налоги – плата за услуги государства, из чего вытекает, что у государства не должно быть никаких других платных услуг;

4) положение теории наслаждения о том, что налоги должны соответствовать выгодам, предоставляемым обществом, как обоснование тезиса: государство должно собирать ровно столько налогов, сколько ему необходимо для осуществления экономически обоснованных функций в интересах общества;

5) тезис теории наслаждения о том, что входит в понятие наслаждения, что вводит систему сборов в полном объеме в налоговую систему;

6) исследования классической теории, направленные на выработку принципов справедливости взимания налогов, шкалы налоговых ставок;

7) положение теории наслаждения о том, что истинная цель хозяйства – повышение благосостояния населения;

8) социальные вопросы марксизма, например, об отчуждении труда рабочих;

9) предположение теории рынка о том, что не может быть перепроизводства, в том числе капитала, который должен распределяться между капиталистом и рабочими;

10) социальный оптимум Парето: он имеет место, когда невозможно улучшить положение одного или многих индивидов, не ухудшив положения других индивидов или хотя бы одного из них;

11) основной тезис кейнсианской теории и теории экономики предложения о регулирующей роли налогов в экономике с реализацией ее через стимулирующую функцию налогов;

12) прогрессивное налогообложение согласно кейнсианской теории для обеспечения социального выравнивания налогоплательщиков;

13) тезис теории экономики предложения о том, что налоговые поступления – продукт двух факторов: налоговой ставки и базы – для предотвращения высокой подвижности налогового законодательства.

Российская экономическая система по совокупности положений на современном этапе отвечает признакам классической теории.

Ни одну из теорий нельзя считать **универсальной**. Есть положения, общие для всех демократических государств, учитывающие национальные особенности и разработанные для конкретного временного интервала и государства. Теория не может быть свободна от политики государства и убеждений ее автора.

Тема 1. ЭКОНОМИЧЕСКАЯ НАУКА ДРЕВНЕГО МИРА И СРЕДНЕВЕКОВЬЯ

Для более полного раскрытия темы необходимо дополнительно обратиться к материалам таблицы 1.

Условия становления экономической науки в Древнем мире:

- 1) расширение производства на основе рабского труда;
- 2) развитие морской торговли, судостроения, горного дела;
- 3) меняльные лавки, выполняющие функции банков;
- 4) появление доходов от купли-продажи земли, аренды владений;
- 5) потеря Грецией независимости.

Периоды Средневековья:

- 1) раннее Средневековье (V в. – середина XI в.);
- 2) классическое (развитое) Средневековье (вторая половина XI – XV в.);
- 3) позднее Средневековье, начало Нового времени (XVI в. – середина XVII в.).

Условия становления экономической науки Средневековья:

- 1) отделение ремесла от земледелия из-за роста производительности труда;
- 2) рост городов, городское самоуправление, укрепление связей между ними;
- 3) появление купеческих гильдий, корпораций ремесленников (цехи), имущественное расслоение крестьян;
- 4) развитие внутренней и внешней торговли, развитие муниципальных школ как средства ее обслуживания, развитие науки.

Основные авторы и труды:

Аристотель «Никомахова этика».

Фома Аквинский (Аквинат) «Теологическая сумма» (1272 г.).

Сравнительный анализ взглядов ранних и поздних канонистов представлен в таблице 2.

Тема 2. МЕРКАНТИЛИЗМ

Для более полного раскрытия темы необходимо дополнительно обратиться к материалам таблицы 1.

Условия Нового времени (меркантилизм):

- 1) перемещение центра тяжести международной торговли в Индию и Америку;

Таблица 2

Сравнение взглядов ранних и поздних канонистов

Вопрос	Ранние канонисты (святая Августин)	Поздние канонисты (Ф. Аквинский)
Разделение труда	Умственный и физический труд равноценны, не должны влиять на положение человека в обществе	Деление людей по профессиям и сословиям обусловлено божественным провидением и склонностью людей
Богатство	Труд людей создает богатство, в том числе золото и серебро, нетрудовое накопление – грех	Золото и серебро – источник приумножения частной собственности и «умеренного» богатства
Обмен	Обмен – акт свободного волеизъявления, осуществляется по принципу пропорциональности	Обмен не обеспечивает равенство извлекаемой пользы, вещь на пользу одному – в ущерб другому
Справедливая цена	Ценность товара устанавливается трудовыми и материальными затратами в процессе производства	Затратный принцип установления справедливой цены не точен, так как может нанести ущерб продавцу
Деньги	Деньги – искусственное изобретение людей для облегчения меновых операций на рынке	Ценность денег (монет) должна устанавливаться не по весу металла в них, а по усмотрению государства
Прибыль и процент	Торговая прибыль и ростовщический процент превращаются в самоцель, потому – небогатые явления.	Крупные доходы купцов и ростовщиков допустимы, если извлекаются трудом, связанным с транспортными и другими издержками, риском

2) рост класса крупных торговцев-капиталистов, крупных торговых компаний;

3) поощрение торговли государством;

4) колониальная политика Англии, прилив золота и серебра.

Основные авторы и **труды**:

Джерард Малейнс «О раке, разъедающим английское государство» (1601 г.).

Эдуард Мисселден «Свободная торговля, или Средства, чтобы торговля процветала» (1622 г.).

Антуан Монкретьен «Трактат политической экономии» (1615 г.).

Томас Манн «О богатстве Англии во внешней торговле» (1664 г.).

Ричард Кантильон «Очерк о природе торговли» (1755 г.).

Джеймс Стюарт «Исследование принципов политической экономии» (1767 г.).

Сравнительный анализ взглядов раннего и позднего меркантилизма представлены в таблице 3.

Таблица 3

Сравнение взглядов раннего и позднего меркантилизма

Вопрос	Ранний меркантилизм	Поздний меркантилизм
Уровень внешней торговли	Торговые связи между странами носят эпизодический характер	Торговые связи между странами носят регулярный характер
Пути достижения активного торгового баланса	Установление максимально высоких цен на экспорт товаров	Допускаются относительно низкие цены на экспорт, при перепродаже
	Всемерное ограничение импорта товаров	Допускается импорт товаров, кроме предметов роскоши, если сальдо внешней торговли с плюсом
	Запрет на вывоз золота и серебра, как денежного богатства	Вывоз денег допускается (посредничество, торговые сделки)
Теория денег	Номиналистическое восприятие денег, правительство «портит» монеты, снижая их ценность и вес	«Революция цен», количественная теория денег: ценность денег обратно пропорциональна их количеству, уровень цен прямо пропорционален количеству денег, рост их предложения увеличивает спрос на деньги и стимулирует торговлю
	Система биметаллизма	Система монометаллизма
	Констатация денежной сущности золота и серебра в силу их природных свойств	Констатация товарной сущности денег, но, по-прежнему, в силу их природных свойств
	Функции денег – мера стоимости, образование сокровищ, мировые деньги	Из известных функций определяющая функция денег – средства обращения, а не накопления
Монетаристские позиции	Доминирует идея «денежного баланса»	Доминирует идея «торгового баланса»

Тема 3. ОСНОВОПОЛОЖНИКИ КЛАССИЧЕСКОЙ ПОЛИТИЧЕСКОЙ ЭКОНОМИИ

Для более полного раскрытия темы необходимо дополнительно обратиться к материалам таблицы 1.

Основоположники классической политической экономики и их труды:

Уильям Пети «Политическая арифметика» (1690 г.).

«Слово мудрых» (1691 г.).

«Политическая анатомия Ирландии» (1691 г.).

«Разное о деньгах» (1695 г.).

Пьер Буагильбер «Подробное описание положения Франции, причины падения ее благосостояния и простые способы восстановления, или Как за один

месяц доставить королю все деньги, в которых он нуждается, и обогатить все население (1695-1696 г.г.).

«Обвинение Франции» (1707 г.).

Сравнительный анализ взглядов меркантилистов и представителей классической политической экономики представлены в таблице 4.

Тема 4. ФИЗИОКРАТЫ (КЛАССИЧЕСКАЯ ПОЛИТИЧЕСКАЯ ЭКОНОМИЯ)

Для более полного раскрытия темы необходимо дополнительно обратиться к материалам таблицы 1.

Основные авторы и труды:

Франсуа Кенэ «Фермеры» (1756 г.).

«Зерно» (1757 г.).

«Население» (1757 г.).

«Налоги» (1757 г.).

«Экономическая таблица» (1758 г.).

«Сельская философия» (соавтор – маркиз де Мирабо, редактор – Дюпон де Немур) (1763 г.).

Анн Роберт Жак Тюрго «Размышления о создании и распределении богатства» (1769-1770 г.г.).

«Ценности и деньги» (1769 г.).

Теория (классификация) цены (Ф. Кенэ):

I. Основная классификация:

1) естественная цена (затраченные на продукт ресурсы: силы, время, деньги; меновая ценность товара, которой он владеет до предложения на рынке);

2) текущая рыночная цена (относительна, взаимовыгодна, изменяется в зависимости от спроса и предложения, устанавливается людьми, выявляется в процессе торга через сопоставление интенсивностей потребностей участников торга, колеблется около уровня естественной цены):

а) цена на промышленные продукты (в цене содержатся только издержки на продовольствие производителей и прочие прямые расходы);

б) цена на сельскохозяйственные продукты (присоединяется «вознаграждение за дары природы», то есть чистый доход.

II. Дополнительная классификация:

1) основная цена (устанавливается издержками, которые нужно авансировать для производства товаров);

Таблица 4

Сравнение теоретико-методологических положений
меркантилистов и классической политической экономии

Вопрос	Меркантилизм	Классическая политическая экономика
Главный принцип экономической политики	Протекционизм, политика свободной конкуренции объективно невозможна	Экономический либерализм
Предмет экономического анализа	Преимущественное изучение сферы обращения в отрыве от производства	Преимущественное изучение сферы производства в отрыве от сферы обращения
Метод экономического анализа	Эмпиризм, описание только на каузальной основе внешнего проявления экономических процессов	Каузальный (причинно-следственный), дедуктивный, индуктивный методы анализа, метод логической абстракции
Стоимость товаров и услуг	Связь стоимости товаров и услуг с «естественной» природой золота и серебра и их количеством	Трактовка по однофакторной - затратной характеристике с учетом издержек производства, либо затраченного труда
Принципы экономического анализа	Выявление причинно-следственных связей экономических явлений	Принцип каузального анализа с построением «генеалогического дерева», в основе которого стоимость
Концепция экономического роста	Рост приумножением денежного богатства страны на основе активного торгового баланса	Рост увеличением национального богатства, создаваемого производительным трудом в сфере материального производства
Макроэкономическое равновесие	Достигается благодаря координирующим и регулирующим мерам государства	Достигается самоуравновешиванием совокупного спроса и предложения, благодаря «закону рынков»
Теория денег	Деньги – искусственное изобретение людей	Деньги – стихийно выделившийся в товарном мире товар
	Деньги – фактор роста национального богатства	Деньги – техническое орудие процесса обмена

2) цена при продаже из первых рук (выше первой, не окончательная цена, может повышаться при перепродаже и переработке);

3) цена покупателя - потребителя.

Представим понятие и сущность **прибыли на капитал** (А.Р.Ж. Тюрго):

1) предпринимательский доход (причитается капиталисту по праву владения капиталом);

2) оплата труда, риска и умения капиталиста (вознаграждение за правильный выбор объекта вложения капитала, управление предприятием без убытков, соответствует ссудному проценту);

3) земельная рента (чистый продукт земли).

Тема 5. ЭКОНОМИЧЕСКОЕ УЧЕНИЕ А. СМИТА (Т.Р. МАЛЬТУСА) (КЛАССИЧЕСКАЯ ПОЛИТИЧЕСКАЯ ЭКОНОМИЯ)

Для более полного раскрытия темы необходимо дополнительно обратиться к материалам таблицы 1.

Основные авторы и труды:

А. Смит «Теория нравственных чувств» (1759 г.).

«Исследование о природе и причинах богатства народов» (1776 г.).

«Эссе по философским вопросам» (1795 г.).

Т.Р. Мальтус «Опыт о законе народонаселения и его воздействии на будущее улучшение общества (1798 г.).

«Исследование о природе и возрастании ренты» (1815 г.).

«Мера ценности: изложение и пояснения» (1823 г.).

«Определения в политической экономии» (1827 г.).

Определим отношение А. Смита к разделению стоимости на потребительскую и меновую: предметы, имеющие одну высокую стоимость, могут иметь незначительную другую и наоборот.

К разделению первичного дохода на прибыль (капитал, предприниматели), заработную плату (труд, наемные рабочие) и ренту (земля, землевладельцы) можно добавить: все составляющие имеют трудовую стоимость. Цена товара в большей степени зависит от прибыли (сложные проценты), чем от заработной платы (простые проценты).

Прибыль уменьшается в условиях экономического роста из-за роста заработной платы, конкуренции, уменьшения выгодных сфер приложения капитала (на отдельных этапах прибыль может расти).

Заработная плата в любой стране стремится к прожиточному минимуму, так как условия торга нанимателя и рабочего неправомерны. В наиболее быстро богатееющих странах (а не наиболее богатых) возрастает спрос на труд и заработная плата выше прожиточного минимума (повышает издержки, и, как следствие, производительность труда и технический прогресс).

Тема 6. ЭКОНОМИЧЕСКОЕ УЧЕНИЕ Д. РИКАРДО (КЛАССИЧЕСКАЯ ПОЛИТИЧЕСКАЯ ЭКОНОМИЯ)

Для более полного раскрытия темы необходимо дополнительно обратиться к материалам таблицы 1.

Автор и его труды:

Д. Рикардо «Очерк о влиянии низкой цены зерна на доходность капитала» (1815 г.).

«О принципах политической экономии и налогообложения» (1817 г.).

«Начала политической экономии и налогового обложения» (1817 г.).

Тема 7. ЭКОНОМИЧЕСКОЕ УЧЕНИЕ Д.С. МИЛЛЯ (КЛАССИЧЕСКАЯ ПОЛИТИЧЕСКАЯ ЭКОНОМИЯ)

Для более полного раскрытия темы необходимо дополнительно обратиться к материалам таблицы 1.

Автор и его **труды**:

Д.С. Милль «Об определении политической экономии и надлежащем ей методе исследования» (1836 г.).

«Бентам» (1838 г.).

«Система логики» (1843 г.).

«Очерки по некоторым нерешенным проблемам политической экономии» (1844 г.).

«Принципы политической экономии с некоторыми ее приложениями к социальной философии» (1848 г.).

«О свободе» (1859 г.).

«Утилитаризм» (1863 г.).

«Угнетение женщин» (1869 г.).

Тема 8. МАРКСИЗМ (КЛАССИЧЕСКАЯ ПОЛИТИЧЕСКАЯ ЭКОНОМИЯ)

Для более полного раскрытия темы необходимо дополнительно обратиться к материалам таблицы 1.

Основные авторы и **труды**:

К. Маркс, Ф. Энгельс «Немецкая идеология» (1845 г.).

«Манифест коммунистической партии» (1848 г.).

К. Маркс «Нищета философии» (1847 г.).

«К критике политической экономии» (1859 г.).

«Капитал», 1 том (1867 г.).

«Капитал. Процесс обращения капитала», 2 том (1885 г., издана Ф. Энгельсом).

«Капитал. Процесс капиталистического капитала в целом», 3 том (1894 г., издан Ф. Энгельсом).

Тема 9. ЭКОНОМИСТЫ-РОМАНТИКИ

Для более полного раскрытия темы необходимо дополнительно обратиться к материалам таблицы 1.

Основные авторы и **труды**:

Ж.Ш.Л. Симон де Сисмонди «Коммерческое богатство» (1803 г.).

«Новые начала политической экономии, или О богатстве в его отношении к народонаселению» (1819, 1827 г.г.).

П.Ж. Прудон «Что такое собственность?» (1840 г.).

«Система экономических противоречий, или Философия нищеты» (1846 г.).

Тема 10. УТОПИЧЕСКИЙ СОЦИАЛИЗМ

Для более полного раскрытия темы необходимо дополнительно обратиться к материалам таблицы 1.

Основные авторы и труды:

Ш. Фурье «Теория четырех движений и всеобщих судеб» (1808 г.).

«Новый хозяйственный и социетарный мир, или Открытие способов привлекательного и природосообразного труда, распределенного в сериях по страсти» (1829 г.).

«Трактат о домашней земледельческой ассоциации».

«Уловки и шарлатанство последователей Сен-Симона и Оуэна, обещающих ассоциацию и прогресс» (1831 г.).

Р. Оуэн «Новый нравственный мир».

Тема 11. ИСТОРИЧЕСКАЯ ШКОЛА ПОЛИТИЧЕСКОЙ ЭКОНОМИИ

Для более полного раскрытия темы необходимо дополнительно обратиться к материалам таблицы 1.

Условия формирования: отставание теории от практики, профессиональная организация рабочих, формирование фабричного законодательства, требования социальных реформ, уменьшение сторонников свободного, никем не регулируемого товарного хозяйства.

Основные авторы и труды:

В. Рошер «Программа лекций по историческому методу» (1854 г.).

Б. Гильдебранд «Политическая экономия настоящего и будущего» (1848 г.).

К. Книс «Политическая экономия с точки зрения исторического метода» (1853 г.).

Г. Шмоллер «О новейших результатах статистики народонаселения и нравственности» (1873 г.).

«Народное хозяйство, наука о народном хозяйстве и ее методы» (1902 г.).

«Борьба классов и классовое господство» (1906 г.).

К. Бюхер «Возникновение народного хозяйства» (1893 г.).

В. Зомбарт «Современный капитализм» (1 том 1902 г., 2, 3 том середина 20-х г.).

«Евреи и хозяйственная жизнь» (1911 г.).

Ф. Лист «Национальная система политической экономии» (1841 г.).

Т. Веблен «Теория праздного класса» (1899 г.).

«Теория делового предпринимательства» (1904 г.).

«Инстинкт мастерства и уровень развития технологии производства» (19019 г.).

«Инженеры и система ценностей» (1921 г.).

«Абсентеистская собственность и предпринимательство в Новое время» (1923 г.).

Дж.Р. Коммонс «Юридические основы капитализма» (1924 г.).

«Институциональная экономика» (1934 г.).

Дж.М. Кларк «К концепции эффективной конкуренции» (1940 г.).

«Акселерация бизнеса и закон спроса» (1917 г.).

«Исследования по экономике накладных расходов» (1926 г.).

«Стратегические факторы в деловых циклах» (1934 г.).

«Альтернатива крепостному праву» (1948 г.).

«Конкуренция как динамический процесс» (1961 г.).

Тема 12. МАРЖИНАЛИЗМ (НЕОКЛАССИЦИЗМ)

Для более полного раскрытия темы необходимо дополнительно обратиться к материалам таблицы 1.

Основные авторы и труды:

Г.Г. Гессен «Развитие законов человеческого общения и вытекающих из них правил человеческой деятельности» (1854 г.).

У.Ст. Джевонс «Теория политической экономии» (1871 г.).

К. Менгер «Основания политической экономии» (1871 г., переиздание 1923 г.).

«Проблемы экономики и социализма» (1873 г.).

«Исследование о методе общественных наук и политической экономии в особенности» (1883 г.).

Л. Вальрас «Элементы чистой политической экономии» (1874 г.).

Е. Беэм-Баверк «Капитал и прибыль» / «Позитивная теория капитала» (1 часть 1884 г., 2 часть 1889 г.).

«Основы теории ценности хозяйственных благ» (1886 г.).

«К завершению марксистской системы» (1890 г.).

Ф. Визер «О происхождении и основных законах экономической ценности» (1884 г.).

«Естественная ценность» (1889 г.).

«Теория общественного хозяйства» (1914 г.).

У.С. Джевонс «Теория политической экономии» (1871 г.).

«Принципы науки, трактат о логике и научном методе» (1874 г.).

«Отношение государства к труду» (1882 г.).

«Принципы экономической науки» (1905 г., посмертно).

Л. Вальрас «Элементы чистой экономической теории» (1844-1877 г.г.).

В. Парето «Курс политической экономии» (1896-1897 г.г.).

«Учение социалистов» (1902-1903 г.г.).

«Руководство по политической экономии» (1906 г.).

«Математическая экономика» (1911 г.).

А. Маршалл «Чистая теория международной торговли» (1879 г.).

«Чистая теория внутренних цен» (1879 г.).

«Экономика промышленности» (1879 г.).

«Принципы экономической науки» (1891 г.).

«Промышленность и торговля» (1919 г.).

«Деньги, кредит и торговля» (1923 г.).

Дж.Б. Кларк «Распределение богатства» (1899 г.).

«Регулирование трестов» (1901 г.).

«Проблема монополии» (1904 г.).

«Основы экономической теории» (1907 г.).

Этапы «маржинальной революции»:

1. «Субъективное направление» политической экономии, 70–80-е гг. XIX в. (К. Менгер, У. Джевонс, Л. Вальрас, Ф. Визер, О. Бем-Баверк), выступали против исторического социологического подходов в экономической теории, центральная теория – теория предельной полезности товара как критерий определения его ценности (психологическая характеристика с позиции конкретного человека).

2. «Неоклассическая» теория, 90-е гг. XIX в. (А. Маршалл, Дж.Б. Кларк, В. Парето), отказ от субъективизма и психологизма.

Эволюция маржинальных идей:

1. Маржинализм в субъективном течение акцентировал внимание на значении экономического анализа в части потребления (спроса) (классики – на проблеме производства (предложения). Неоклассики обосновали необходимость системного изучения обеих сфер без противопоставления их друг другу.

2. Маржиналисты субъективного направления экономической мысли повторяли положения классиков, используя причинно-следственный анализ, что привело к признанию ценности материальных благ как исходной категории («субъективная» школа первичной считала сферу потребления, обусловленность цен полезностью товаров и услуг, классическая школа – сферу производства, источником формирования стоимости – издержки). Неоклассики, благодаря замене каузального подхода функциональным, объединили сферу производства и потребления (сняли вопрос о первичности) и распространили характеристику предельных экономических величин на сферу распределения и обмена (предельные издержки и предельная полезность).

3. На втором этапе «маржинальной революции» вместе с функциональным методом экономического анализа, утвердился метод математического моделирования экономических процессов (концепция экономического равновесия на макроуровне, «закон рынка»), что не позволяло оценивать факторы роста экономики (проводить макроисследования).

Тема 13. КЕЙНСИАНИЗМ

Для более полного раскрытия темы необходимо дополнительно обратиться к материалам таблицы 1.

Основные авторы и **труды**:

Дж.М. Кейнс «Предмет и метод политической экономии» (1891 г.).

«Очерки об убеждениях» (1931 г.).

«Биографические очерки» (1933 г.).

«Общая теория занятости, процента и денег».

На **потребление** влияют:

1. Объективные факторы (изменения заработной платы, изменение разницы дохода и чистого дохода, непредвиденные изменения в ценности капитала, изменения в норме дисконта или в пропорции обмена настоящих благ на будущие, изменения в налоговой политике, предполагаемого отношения между текущим и будущим доходом).

2. Субъективные факторы (стремление образовать резерв на непредвиденные обстоятельства, наслаждаться чувством независимости, осуществлять коммерческие операции, оставить наследникам состояние).

Тема 14. СОВРЕМЕННЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ТЕОРИИ

Для более полного раскрытия темы необходимо дополнительно обратиться к материалам таблицы 1.

Основные авторы и **труды**:

К. Викасель «Ценность, капитал и рента» (1893 г.).

«Исследования по истории финансов» (1896 г.).

«Процент и цены» (1898 г.).

«Лекции по политической экономии» (1901-1906 г.г.).

Э. Чемберлин «Теория монополистической конкуренции» (1933 г.).

Дж. Робинсон «Экономическая теория несовершенной конкуренции» (1933 г.).

Тема 15. НЕОЛИБЕРАЛИЗМ

Для более полного раскрытия темы необходимо дополнительно обратиться к материалам таблицы 1.

Причина преобладания неолиберальных идей государственного регулирования экономики над кейнсианскими в ряде стран:

- 1) нарастающие инфляционные процессы,
- 2) дефицит государственного бюджета,
- 3) безработица,
- 4) разросшиеся масштабы государственного сектора экономики,
- 5) ограничение условий для свободной конкуренции,
- 6) сокращение инвестиций в важнейшие сферы экономики.

Современные направления и представители экономических школ:

Джон Ричард Хикс (1904-1989).

Элвин Хансен (1887-1976).

Рой Харрод (1900-1978).

Новая кембриджская школа (У. Годли, К. Куттс, Р. Тарлинг, М. Фезерстон).

Монетарное кейнсианство (Р. Клауэр, А. Лейонхуфвуд, П. Давидсон, В. Чик, Л.Р. Рэй, С. Вайнтрауб, Я. Крегель, Х.Ф. Мински, А. Эйхнер, Б. Моор, Ф. Эре-стис, Ш. Дуу, П.Эрл).

Фридрих Август фон Хайек (1899-1992).

Фрайбургская школа (В. Ойкен, Л. Эрхард, Ф. Беем, В. Репке, А. Рюстов, Х. Гроссман-Дерт, Ф. Майер, Ф. Лутц, Л. Микш).

Теория рациональных ожиданий (Р. Лукас).

Послевоенный институционализм (Дж. Кларк, А. Берли, Г. Мюрдаль, У. Ростоу, Дж. Гэлбрейт, О. Тоффлер).

Неоинституционализм (Г. Беккер, Р. Коуз, Д. Норт).

Тема 16. МЕТОДОЛОГИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ НАУКИ

Методология – принципы плюс методы.

Особенности методов Древнего мира, Средневековья: в условиях приоритета церкви богословы не объясняли реальность, как она есть (**позитивный метод** или метод Аристотеля), а предписывали, какой ей следует быть (**нормативный метод**). Принципы христианства рассматривались как «правила», а экономическая мысль как «задача». При изменении условий задач отыскивались новые решения на основе прежних правил (то есть неизменность принципов). В качестве метода – обоснование норм правомерности экономического и социального неравенства в обществе.

Рассмотрим **методологические особенности** различных авторов и экономических школ в историческом разрезе [1, 30].

Ф. Аквинский использовал следующий метод: он в общем русле не решал конкретные задачи, а разрабатывал методы решения для различных типов задач. Он выдвигал положение, приводил все известные доводы «за и против», давал заключение (**схоластический метод**).

Меркантилизм – каузальный метод и эмпиризм как основные методологические принципы и методы изучения, приводящие к описанию внешних проявлений экономических явлений и исключающие возможность системного анализа всех сфер экономики, предмет – сфера обращения.

В XIX в. преобладает **верификационизм** (защитная методология, с расхождением теории и практики).

У.Н. Сениор – «Вводная лекция по математической экономии» (1827 г.) – первое сознательное обсуждение проблем экономической методологии. Он впервые сформулировал тезис о **различиях** экономики, как науки и как искусства. Экономическая теория, как **наука**, основывается на немногочисленных общих предпосылках, которые вытекают из наблюдений за окружающей действительностью.

вительностью или здравого смысла, исходя из которых делаются выводы, справедливые при отсутствии искажающих факторов.

Предпосылки методологии У.Н. Сениора:

1. Каждый человек стремится максимизировать свое благосостояние с минимально возможными усилиями.
2. Численность населения растет быстрее объема ресурсов, для него необходимых.
3. Труд, вооруженный машинами, может производить положительный чистый продукт.
4. В сельском хозяйстве норма отдачи убывает.

А. Смит не формулировал принципы методологии в явном виде, считал их **очевидными**, не нуждающимися в защите; в разных частях работы пользовался различной логикой, например, методом сравнительной статистики в I и II томах «Исследования о природе и причинах богатства народов», в остальном – простота, как критерий адекватности теорий, уверенность в теории стадий исторического развития и в стремлении человека к **собственному интересу**. Он придерживался концепции экономического либерализма, в основе которой – идея естественного порядка, то есть рыночных экономических отношений с учетом интересов составляющих общество лиц. В каждом цивилизованном обществе действуют всеисильные и неотвратимые экономические законы, то есть задачей экономической науки является изучение законов.

Классическая политическая экономия: предмет – сфера производства, фундаментальные теоретические исследования, новейшие методологические приемы, обеспечивающие глубокие аналитические результаты, меньшую степень эмпиричности и описательности. **Методы** классической политической экономии:

1. У. Петти, политическая арифметика: практическая реализация теории на основе статистики, а именно, количественная оценка национального богатства и дохода для определения базы для налогообложения (очертания, размеры, расположение земель; регистрация земельных владений и передаточных записей на них), учреждение ссудных банков, снижение количества судебных процессов, сокращение ряда должностей, но упрощенный подход к расчетам.

2. Д. Рикардо, трудовая теория ценности и методы предельного анализа и сравнительно-статистического анализа: первое – методологическое допущение, так как ценность создается не только трудом, сведение ценности к простому началу для раскрытия теории распределения. Противоречие: капиталисты не добавляют ничего к ценности, заработная плата и прибыль созданы рабочими, автор не задается вопросом о правах капиталистов на получение прибыли, которые принимаются, как факт. Второй – определение предельных состояний, например, отсутствие заработной платы и процента при отсутствии ренты или теория распределения на основе предельной производительности.

Д. Рикардо, Т. Мальтус прибегали к гипотетико-дедуктивным моделям объяснения; отрицали, что факты могут говорить сами за себя; не разграничивали абстрактные выводы и их конкретное приложение. Д. Рикардо принадлежит

фраза: «Некоторые выводы экономической теории также несомненны, как законы гравитации».

3. Д.С. Милль, политическая экономия в динамике, а не только в статике, связь экономической динамики с социальным развитием общества, улучшением деловых способностей, государственное регулирование, как фактор экономического роста.

Д.С. Милль являлся учеником Д. Рикардо. После смерти последнего возникли интеллектуальные разногласия, что всегда сопровождается **развитием методологии**. Д.С. Милль определил принципиальные различия между экономикой, как наукой, и экономикой, как искусством (набором содержательных истин и набором нормативных правил); сформулировал термины экономического, реального и воображаемого человека.

Д.С. Милль сформировал понятие политической экономии. **Политическая экономия** – абстрактная наука, использующая априорный метод – способ рассуждать, отталкиваясь от выдвинутой гипотезы. **Априорный метод** выступает в противовес апостериорному, когда выводы делаются не на основе простого опыта, а опыта специфического (фактического основания). **Политическая экономия**, как наука, – дедуктивный анализ, основанный на ряде психологических предпосылок и абстрагирующий от всех неэкономических аспектов человеческого поведения.

Смешанный индуктивно-дедуктивный априорный метод является единственным правомерным способом философского исследования в общественных науках. Специфически индуктивный апостериорный метод можно применять не как средство обнаружения истины, а как средство ее проверки. Выводы политической экономии, как и выводы геометрии, верны лишь абстрактно, то есть при некоторых предположениях.

Экономисты - романтики расширили предмет экономической науки на основе морально - этических свойств, их **метод** – отказ от абсолютизации индукции и дедукции, экономическое экспериментирование.

Утопический социализм – научно - методическая проработка и обоснование реформистских доктрин, обеспечивающее бескризисное развитие экономики и ликвидацию монопольного положения.

Д.Э. Кернс – «Характер и логический метод политической экономии» (1875 г.). – резко отрицает возможность опровергнуть теорию на основании сравнения ее выводов с фактами. Политическая экономия, по мнению автора, опирается на реальные предпосылки, ее положения будут соответствовать фактам при отсутствии **искажающих факторов**. Экономисту с самого начала известны конечные причины (что произошло бы), опровергнуть теорию можно только опровержением предпосылок. «**Остаточные явления**», то есть неверные прогнозы на основе теории не могут быть губительны в общественных науках (только в естественных).

Верификация – не проверка экономических теорий с целью выявления истинности или ложности, а метод установления границ теории, истинность кото-

рой очевидна (отклонения – следствия неправильного применения теории или влияния искажающих факторов).

Дж.М. Кейнс – «Предмет и метод политической экономии» (1891 г.), и А. Маршалл – **примиренческий** подход: даже при применении абстрактно-дедуктивного метода политическая экономия начинается и заканчивается эмпирическими наблюдениями.

Основные **положения** методологии Дж.М. Кейнса:

1) индукция, основанная на конкретных фактах, или апостериорный метод, не применима в качестве отправной точки для экономического анализа;

2) корректным научным методом для экономической науки является априорный метод на основе немногих фактов о человеческой природе;

3) **экономический человек** – абстракция, поэтому политическая экономия – наука о тенденциях, а не о том, что происходит на самом деле;

4) исследователь должен обращаться к наблюдениям до того, как будет применять гипотетические законы науки для интерпретации фактов с целью поправки на воздействие искажающих факторов или проверки полученных путем дедукции выводов, или определения границ их применения.

Методология у австрийской школы: экономическая наука сначала должна вскрывать простые элементы реальности и идти к более сложным явлениям, где сильно влияние неэкономических факторов, в противовес индуктивной методологии исторической школы.

Немецкая **историческая** школа: предмет – совокупность экономических отношений, методология – «человеческий фактор», взаимосвязь экономической и неэкономической сферы, неклассовые критерии в фазах развития общества. Метод экономического исследования ставится во главе угла, методология социально-исторического направления экономической мысли.

Особенности методологии **исторической** школы:

1) учет влияния на экономическое развитие страны социальной среды (человеческого фактора), отрицание возможности абстрактных экономических законов, которые нельзя отождествлять с природными законами (относительность законов в отличие от позиции классической школы);

2) рассмотрение экономических и неэкономических факторов во взаимосвязи и взаимообусловленности в процессе эволюции хозяйственной жизни (в отличие от позиции классической школы: неэкономические факторы обусловлены влиянием экономических);

3) выделение пути развития науки на основе хозяйственного критерия с помощью исторического метода: **периоды** дикости, пастушеский, земледельческий, земледельческо-промышленный, земледельческо-промышленно-торговый или натуральное, денежное, кредитное хозяйство (в отличие от позиции классической школы, которая выделяла **классовый критерий** развития общества на различных его этапах: низшие и высшие классы).

В силу ограниченности этого подхода историческая немецкая школа не смогла опровергнуть положения классической школы, чего достигли впоследствии маржиналисты и американские институционалисты.

«Спор о методах» между исторической школой и маржиналистами: маржиналисты признавали значение институций для определения направлений экономической деятельности, но считали их произвольными социальными результатами усилий по достижению рациональных индивидуальных интересов; историческая школа соглашалась, что объяснение исторических событий требует причинных схем с общей значимостью, но возражала против отделения экономической деятельности от любой другой социальной деятельности, учитывала не только рациональное экономическое поведение, но и иррациональные действия, например, действия толпы.

Школы маржинализма принципиально различаются применяемыми методами: австрийская школа (К. Менгер, Е. Бем-Баверк, Ф. Визер) принципиально не использовали математические методы исследования, даже геометрические иллюстрации теоретических положений, в отличие от лозаннской школы (Л. Вальрас, В. Парето), работ У. Ст. Джевонса и А. Маршалла. Именно она не пошла по пути неоклассической парадигмы и признана наиболее четко очерченной и долговечной.

Этапы маржинализма:

I этап – субъективисты (предмет – сфера потребления, отсутствие новизны), методология – микроэкономический и математический анализ);

II этап – неоклассики (предмет – сфера производства и потребления, методология – математическое моделирование на микро- и макроуровне, методы анализа статического и динамического состояния экономики, двухкритериальный метод характеристики рыночной цены, методы оптимизации размеров фирм и производственных мощностей).

В XX в. преобладает **фальсификационизм** (возможность опровержения теории, в том числе на основе эмпирических данных).

На современном этапе в противовес ортодоксальной экономике появились **течения** радикальных экономистов, институционалистов, эволюционистов, издающих собственные журналы. Это новокейнсианские теории с приоритетными проблемами инфляции и распределения дохода или теория «ограниченной рациональности» с мотивационными предпосылками в основе экономической теории. Все это **прикладные** методологии, не позволяющие накапливать экономические факты. В этих условиях методология не позволяет сравнивать теории между собой.

Институционализм: предмет – вся совокупность общественных отношений в историческом аспекте, методология – целесообразность реализации антимонопольных мер на основе детальных количественных исследований.

Л. Роббинс (неортодоксальный институционалист) считает, что экономист располагает возможностью только «**качественного**» исчисления, подчеркивает невозможность проверки экономических прогнозов. Л. Роббинс является сторонником рыночной экономической теории, которая в настоящее время занимает доминирующее положение в науке с точки зрения предмета и метода. «**Экономика** – это наука, которая изучает поведение человека с точки зрения

отношений между его целями и ограниченными средствами, допускающими альтернативное использование».

Л. фон Мизес – «Человеческая деятельность: трактат по экономической теории» – считает, что экономические положения должны быть основаны на **практической** – теории рационального человеческого действия (потребитель с последовательными предпочтениями, максимизирующий прибыль предприниматель), то есть возвращается к верификационизму (не требует доказательств).

Методологический дуализм – глубинное различие в методах естественных и общественных наук.

Т. Хатчисон: «все экономические утверждения **делятся** на тавтологические (логически определенные) и эмпирические (логически не определенные, синтетические)». Экономические утверждения с неопределенными условиями относятся к **тавтологиям**. Экономические исследования должны ограничиваться эмпирически проверяемыми утверждениями (система дедуктивных выводов из постулатов, выдвинутых на основе внутреннего опыта).

П.А. Самуэльсон – «Основания экономического анализа» (1948 г.) – **принцип соответствия**: при выводе экономического прогноза должна быть специфицирована соответствующая динамическая система и доказана ее стабильность. Теорема, имеющая операциональную значимость, – **гипотеза** об эмпирических данных, которая может быть опровергнута хотя бы при идеальных условиях. **Операционализм** позволяет определить хотя бы знак изменения эндогенных переменных при изменении экзогенных переменных. Теоретическая модель или система – всегда идеализированное отображение реального мира.

М. Фридмен – «Эссе о методологии позитивной экономической науки» (1953 г.) – основная **мысль**: экономистам не следует озадачиваться тем, как сделать свои предпосылки «реалистичными». Естественные и общественные науки имеют единую методологическую основу. Единственная **проверка** обоснованности гипотезы – сравнение ее предсказаний с опытом; гипотеза вызывает больше доверия, если она пережила много случаев, когда могла бы оказаться в противоречии с фактами, так как факты не могут подтвердить гипотезу, а могут только не противоречить ей.

Разделяется проверка предпосылок и проверка предсказаний. Предпосылки не обязаны быть реалистичными, даже лучше, если они далеки от реальности. Это методология **инструментализма**: теории является лишь инструментом построения прогнозов. Предпосылки теории, признанные ложными на основе эмпирических данных, могут являться выводами более широкой теории, которая может быть проверена, а предпосылки, следовательно, верными.

Предпосылки используются для спецификации обстоятельств, в которых теория справедлива, а не для выяснения этих обстоятельств. М. Фридмен не разделяет предпосылки по видам. Реализм предпосылок не имеет принципиального значения, проверяется только справедливость теорий.

Методологию М. Фридмена П.А. Самуэльсон оценивает, как **F-уклон**, существующий в двух **версиях**: базовая (недостаточный реализм предпосылок теории имеет значение для оценки ее справедливости) и экстремальная (нереа-

листичные предпосылки являются благом) и критикует 2-ую версию. Он считает, что предпосылки, теоретические утверждения и выводы из них взаимосвязаны. Теория – система анализа и хранения данных, организующая наши представления о реальности, а не объяснения реальности.

Ф. Махлуп допускает неокончательный характер проверок экономических гипотез.

С. Шеффлер – «Провалы экономической теории» (1955 г.) – экономическая теория не является наукой, так как гипотетико-дедуктивная методология ведет в тупик. Необходимо исследовать общество в целом (**универсальные законы**).

Прослеживается связь **«теория – методология – практика»**: разная степень связи и реализации теорий от абсолютной оторванности от экономической практики (Ж.Б. Сэй – глава кафедры политической экономии «Колледж де Франс», Т.Р. Мальтус – профессор современной истории и политической экономии в Колледже Ост-Индской компании) до разработки теорий и практической реализации государственными деятелями (меркантилизм Кромвеля и Ж.Б. Кольбера – министра финансов при Людовике XIV, физиократа (политическая экономия) А.Р.Ж. Тюрго – министра финансов при Людовике XVI, маржиналиста Е. Фон Беем-Баверк – министра финансов Австрии в 1895, 1997, 1900 г.г.), чаще экономисты – советники при государственных органах (У. Петти при Якове II, Дж. Кейнс – Англия, М. Фридмен, П.А. Самуэльсон – США).

Проанализируем **современные воззрения на методологию** [30, 31].

Методология – изучение связи между теоретическими концепциями и обоснованными выводами о реальном мире.

Методология – та ветвь экономической науки, где рассматриваются способы, которыми экономисты обосновывают свои теории и приводимые ими причины, по которым они предпочитают одну теорию другой.

Интерес к методологии экономической науки повышается в период **кризисов**, вызванных внутринаучными или внешними причинами, то есть кризис методов государственного регулирования экономики приводит к кризису методологии экономической науки. **Дополнительные причины** кризисов – излишняя формализация основного течения экономической науки, оторванность ее от жизни, «подгонка» фактов под теорию.

Роль методологии в экономической науке – в выявлении методов изучения хозяйственной жизни и экономических явлений, а также средств (инструментов) и путей (приемов) достижения знаний по развитию экономической системы.

Методология не дает механического алгоритма для построения и обоснования теорий, напоминает больше искусство, а не науку. Современная экономическая наука (неолиберальные теории, например) способствовали качественно новому обновлению теоретико-методологических изысканий.

Вопросы методологии в области **истории** экономической науки определяют временные границы этапов, теоретические направления и школы.

Экономические теории основаны на законах - тенденциях, содержащих допущения об отсутствии влияния искажающих факторов. Эти законы - тенден-

ции принципиально различаются для общественных и естественных наук. В первом случае – это неопределенные факторы или факторы, определенные качественно, но не количественно.

Методология экономической науки предполагает **эмпирическую проверку** теорий, но теории редко признаются ложными, чаще корректируются на основе новых фактов, например:

1) 1970 г., отказ от кривой Филипса, отражающей устойчивую связь между инфляцией и безработицей;

2) 1980 г., отказ от гипотезы постоянной скорости обращения денег, то есть контроля инфляции только на основе денежного предложения.

Эссенциализм – наблюдение за частными событиями (индуктивный перебор), поиск общего, то есть сущности (со времен Платона и Аристотеля).

Номинализм – описание, как ведут себя вещи в различных обстоятельствах с помощью универсальных законов, а не чем они на самом деле являются (противопоставляется эссенциализму).

Институционализм – моделирование структур, объяснение событий посредством указания их места в структуре взаимосвязей - экономической системе, как целого (без абстрагирования от какой-либо части системы).

Современный **фальсификационизм** – методология опровержения, эмпирической проверки экономической науки.

Различают:

1) радикальный фальсификационизм (возможная ошибочность знаний, эмпирические проверки – предохранитель от догматизма);

2) догматический фальсификационизм (эмпирическая проверка – абсолютно объективный способ получения истинного знания).

Отдельные экономисты считают теории основой теоретического прогресса безотносительно экономической политики. Однако, экономическая система, в отличие от природы, требует оценки, а не только изучения. Таким образом, экономическая теория затрагивает вопросы государственной политики.

В этом заключается **двойная функция** экономических теорий. **Революция** экономической мысли – прогрессивная научно-исследовательская программа (1-ая функция) и программа политических действий (2-ая функция) (например, кейнсианская теория 30-х годов).

Методология эмпирической проверки экономических теорий в настоящее время получает приоритет, как разновидность «математической философии» или «**социальной математики**», имеющих дело с социальными проблемами, но подходящими к ним сугубо формально. Она же стала основной при **обучении** современных студентов-экономистов с применением теории игр (основа прикладной эконометрики).

Методология **одновременно** является:

1) описательной («вот, что делает большинство экономистов»);

2) предписывающей («вот, что экономисты должны сделать, чтобы продвинуть свою науку вперед»).

Цель экономической методологии и теории – предсказывать, а не только понимать. Возможности предсказания ограничены, в первую очередь, временными рамками (темпы роста ВВП – не более, чем на год, ЧНП отдельных секторов экономики – не более, чем на 2–3 года). Предсказания отличаются от механической экстраполяции прошлого.

Ряд параметров (функции спроса на потребительские товары, инвестиционная функция, функция спроса на деньги и их предложение) на основе выборки дает ненадежные результаты, то есть фактическое развитие экономических событий не предсказуемо.

Отношение к методологии экономической теории (экономистов):

1) экономисты-теоретики (считают используемые методы самоочевидными, не нуждающимися в обсуждении), по принципу Д. Рикардо, Дж.М. Кейнса;

2) экономисты «практикующие» (методологи «лезут в чужие дела», не разбираясь в них), по принципу Дж.С. Милля, М. Фридмена.

Различают:

1) **нормативную** (регулятивную) методологию экономической науки (описание допустимых методов исследования, то есть «идеала», опирается на философию науки или признанные достижения других наук, критична к практике, которая не дотягивает до идеала, определяет рекомендуемую процедуру проверки теоретических гипотез), по принципу Т. Веблена;

2) **позитивную** методологию экономической науки (на основе желаемых и идеализируемых принципов, с искусственным удалением от реального отображения действительности, обобщение практики исследований, «защищенная методология», предпосылки не нуждаются в проверке, прямая верификация постулатов или предпосылок экономической теории одновременно является излишней и вводит в заблуждение), по принципу М. Фридмена, Ф. Махлупа;

В конечном счете об экономических теориях следует судить по выводам относительно явлений, которые они должны объяснять (применимы ли модели к конкретным ситуациям, то есть использование «ящика с инструментами»).

3) **экономическое искусство** (компромисс) (содержательные гипотезы, рекомендована может быть не процедура отбора одной правильной гипотезы, а употребление той, которая в данном случае «удобнее»), по принципу Б. Колдуэлла.

Задача современной методологии экономической науки – отделить позитивные утверждения экономической науки от нормативных и указать условия проверки позитивных утверждений фактами.

Методологические принципы:

1) иррационализм (отражает познавательное значение разума, выдвигает на первый план духовную жизнь, выходящую за рамки мышления);

2) релятивизм (изменчивость действительности, условность знаний о ней);

3) эволюционизм (процесс развития системы как медленное изменение количественных характеристик);

4) органицизм (целостный (системный) подход к изучению объектов);

5) полифункционализм (изучение деятельности индивида в разнообразных проявлениях, а не рассмотрение с точки зрения только функции максимизации полезности).

Направления совершенствования методологии (эконометрики):

- 1) больше внимания уделять сбору данных;
- 2) не рассматривать экономические результаты как данные «критического эксперимента», то есть воспроизводить результаты на ином наборе данных;
- 3) осуществлять сбор данных с помощью периодических опросов с целью разрешения противоречий;
- 4) поощрять печатные работы, в которых основное внимание уделяется точность результатов, а не использованию технически совершенных методов;
- 5) осуществлять страховку от подгонки данных через предоставление авторами всех расчетов;
- 6) часть данных использовать как резервную выборку для проверки расчетов;
- 7) использовать, как метод, обращение к экономической истории.

Методы изучения хозяйственных явлений (экономического анализа):

- 1) логическая (научная) абстракция (отвлечение от частных сторон явления существенного значения, выраженного в общих категориях);
- 2) анализ (мысленное расчленение явления для исследования частей);
- 3) синтез (воссоздание единой картины на основе частей);

Если метод анализа применяется в отрыве от метода синтеза, это – **каузальный метод** – причинно-следственные аналитические конструкции. Единство методов анализа и синтеза – **функциональный анализ**.

- 4) индукции (наведение) (от частного к общему и выводам);
- 5) дедукции (выведение) (от общего к частному, индукция и дедукция применимы в единстве);
- 6) исторический и логический методы (применяются в единстве, первый позволяет исследовать экономические явления и концепции в последовательности их возникновения, второй определяет порядок изучения разделов и дисциплин экономической теории);
- 7) аналогия (перенос свойств известных явлений на неизвестные, например, из физики, медицины в экономику);
- 8) экономико-математическое моделирование (выявление количественной стороны явлений и качественное их обновление с отражением причин изменений для прогнозирования экономических процессов);
- 9) экономический эксперимент (имитация экономического явления с целью подтверждения или изменения гипотезы, например, по Р. Оуэну, Г. Форду и другим).

БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

1. Блауг, М. Методология экономической науки, или Как экономисты объясняют / М. Блауг; под ред. и с предисл. В.С. Автономова; пер. с англ. Ю.В. Автономова. – М.: Журнал «Вопросы экономики», 2004. – 415 с.
2. Глухов, В.В. Налоги: теория и практика: учебник / В.В. Глухов, И.В. Дольдэ, Т.Н. Некрасова. – СПб.: Лань, 2002. – 447 с.
3. Деньги, банковское дело и денежно-кредитная политика / Э.Д. Долан, К.Д. Кэмпбелл, Р.Д. Кэмибелл. – М.: АНК, 1996. – 448 с.
4. Жид, Ш. История экономических учений / Ш. Жид, Ш. Рист. – М.: Экономика, 1995. – 542 с.
5. История экономических учений: учебник для вузов по экон. специальностям / В.С. Адвадзе и др.; под ред. А. Н. Марковой, Ю. К. Федулова. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2009. – 471 с.
6. История экономических учений: учебник для студентов; под ред. А.Н. Маркиной, Ю.К. Федулова. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2009. – 471 с.
7. История экономических учений: учебное пособие / В.С. Автономов и др.; под ред. В. С. Автономова и др. – М.: ИНФРА-М, 2009. – 783 с.
8. Кейнс, Дж.М. Общая теория занятости, процента и денег / Дж.М. Кейнс. – Петрозаводск: Петроком, 1993. – 306 с.
9. Майбурд, Е.М. Введение в историю экономической мысли / Е.М. Майбурд. – М.: Витапресс, 1996. – 544 с.
10. Налоги и налоговое право в схемах: учебное пособие / А.В. Брызгалин, О.Н. Попов, В.Р. Берник и др. – М.: Центр «Налоги и фин. право»: Аналитика – Пресс, 1997. – 121 с.
11. Налоги, налогообложение и налоговое законодательство: учебное пособие для вузов / Е.Н. Евстигнеев, Г.П. Харченко, Н.Г. Викторова и др. – СПб.: Питер, 2001. – 333 с.
12. Налоги: учебное пособие для студентов вузов / Д.Г. Черник, М.Ю. Алексеев, О.Н. Болабонова и др. – М.: Финансы и статистика, 2002. – 652 с.
13. Петти, В. Трактат о налогах и сборах / В. Петти. – Петрозаводск: Петроком, 1993. – 156 с.
14. Покидченко, М.Г. История экономических учений: учебное пособие для вузов по направлению 521600 «Экономика» / М.Г. Покидченко, И.Г. Чаплыгина. – М.: ИНФРА-М, 2008. – 269 с.
15. Подмогильная, В.А. История экономических учений: учеб.- метод. комплекс / В.А. Подмогильная; Рос. акад. гос. службы при Президенте Рос. Федерации. – М.: Изд-во РАГС, 2009. – 166 с.
16. Рикардо, Д. Начала политической экономии и налогового обложения / Д. Рикардо. – Петрозаводск: Петроком, 1993. – 156 с.
17. Самуэльсон, П.А. Экономика. Т.1 / П.А. Самуэльсон. – М.: НПО АЛГОН, ВНИИСИ, 1992. – 333 с.
18. Самуэльсон, П.А. Экономикс / П.А. Самуэльсон, В.Д. Нордхаус. – М.: БИНОМ, 1991. – 101 с.

19. Симкина, Л.Г. Экономическая теория: учебное пособие для вузов по специальности 060800 «Экономика и упр. на предприятии (по отраслям)» / Л. Г. Симкина. – СПб. и др.: Питер, 2010. – 381 с.
20. Синельник, Л.В. История экономических учений: учебное пособие по направлению 080100 «Экономика» и экон. специальностям / Л. В. Синельник. – М.: КноРус, 2010. – 269 с.
21. Сисмонди, Ж.С. Новые начала политической экономии или О богатстве в его отношении к народонаселению / Ж.С. де Сисмонди. – М.: Гос. соц.-экон. изд., 1936. – 386 с.
22. Смит, А. Исследования о природе и причинах богатства народов / А. Смит. – М.: Наука, 1993. – 569 с.
23. Сорвилов, Б.В. История экономических учений. Курс лекций: учебное пособие по экон. специальностям / Б.В. Сорвилов; под ред. Л.Ф. Колесникова. – М.: Экзамен, 2008. – 381 с.
24. Тедеев, А.А. Налоги и налогообложение: учебник для ВУЗов / А.А. Тедеев. – М.: Приор – издат, 2004. – 492 с.
25. Тургенев, Н.И. Опыт теории налогов: У истоков финансового права; под ред. А.Н. Козырина. – М.: Статут, 1998. – 427 с.
26. Финансы. Денежное обращение. Кредит: учебник для вузов / Л.А. Дробозина, Л.П. Окунева, Л.Д. Андросова и др. – М.: Финансы, ЮНИТИ, 1997. – 479 с.
27. Фридмен, М. Если бы деньги заговорили / М. Фридмен. – М.: Дело, 1999. – 156 с.
28. Холопов, А.В. История экономических учений: учебное пособие для экон. специальностей / А.В. Холопов. – М.: ЭКСМО, 2009. – 459 с.
29. Экономика предложения А. Лаффера (Теория предложения) - http://rudiplom.ru/lekcii/economika/econom_history/23.html
30. Ядгаров, Я.С. История экономических учений: учебник для вузов / Я.С. Ядгаров. – М.: ИНФРА-М, 2000. – 320 с.
31. Ядгаров, Я.С. История экономических учений: учебник / Я.С. Ядгаров. – М.: ИНФРА-М, 2009. – 478 с.

ОГЛАВЛЕНИЕ

Введение	3
Тема 1. Экономическая наука Древнего мира и Средневековья	33
Тема 2. Меркантилизм	33
Тема 3. Основоположники классической политической экономии	35
Тема 4. Физиократы (классическая политическая экономия)	36
Тема 5. Экономическое учение А. Смита (Т.Р. Мальтуса) (классическая политическая экономия)	38
Тема 6. Экономическое учение Д. Рикардо (классическая политическая экономия)	38
Тема 7. Экономическое учение Д.С. Милля (классическая политическая экономия)	39
Тема 8. Марксизм (классическая политическая экономия)	39
Тема 9. Экономисты-романтики	39
Тема 10. Утопический социализм	40
Тема 11. Историческая школа политической экономии	40
Тема 12. Маржинализм (неоклассицизм)	41
Тема 13. Кейнсианство	43
Тема 14. Современные экономические теории	43
Тема 15. Неoliberalизм	43
Тема 16. Методология экономической науки	44
Библиографический список	54

Техн. редактор *А.В. Миних*

Издательский центр Южно-Уральского государственного университета

Подписано в печать 09.12.2013. Формат 60×84 1/16. Печать цифровая.
Усл. печ. л. 3,25. Тираж 50 экз. Заказ 599/427.

Отпечатано в типографии Издательского центра ЮУрГУ.
454080, г. Челябинск, пр. им. В.И. Ленина, 76.